

# THƯ MỜI HỢP TÁC ĐẠI LÝ, CỘNG TÁC VIÊN

Lời đầu tiên Công Ty TNHH Tin Học Tín Nghệ xin gửi lời chào, lời chúc sức khỏe đến quý đối tác, đại lý và khách hàng.

Công Ty TNHH Tin Học Tín Nghệ được sáng lập năm 2013 bởi những kỹ sư CNTT đã có nhiều năm kinh nghiệm làm việc ở các công ty hàng đầu chuyên về sản xuất phần mềm, thiết kế website và làm giải pháp IT cho những doanh nghiệp trong và ngoài nước. Những kinh nghiệm đó là giá trị cốt lõi và là tài sản làm nên sự khác biệt của chúng tôi.

Với số lượng khách hàng sử dụng dịch vụ IT và phần mềm của chúng tôi hiện nay đã **trên 39 tỉnh thành Việt Nam** điều này đã thể hiện được **chất lượng, sự chuyên nghiệp và uy tín** của chúng tôi trong việc cung cấp phần mềm ứng dụng và giải pháp về CNTT.

Với mong muốn **được tiếp cận để phục vụ cho nhiều khách hàng hơn** nữa trong thời đại CNTT bùng nổ toàn diện ở mọi lĩnh vực ngành nghề nên chúng tôi chân thành mời hợp tác **Đại Lý, Cộng Tác Viên kinh doanh, triển khai** các sản phẩm phần mềm hiện có của chúng tôi. Đây là các **sản phẩm phần mềm được chúng tôi phát triển từ đầu đến cuối** qua kinh nghiệm đúc kết nhiều năm làm việc với khách hàng ở các lĩnh vực, ngành nghề khác nhau.

## I. SẢN PHẨM PHẦN MỀM TÍN NGHỆ

- [Phần mềm quản lý bán hàng Cây Xăng, Nhà Phân phối Xăng Dầu Nhớt](#)
- [Phần mềm quản lý bán hàng sỉ - lẻ cho nhà phân phối, đại lý, cửa hàng, shop](#)
- [Phần mềm quản lý Phòng khám, Nhà thuốc](#)
- [Phần mềm quản lý Phòng Khám Thú Y, Cửa hàng Pet shop](#)
- [Phần mềm quản lý sửa chữa - bảo hành, bán hàng trang thiết bị máy móc](#)
- [Phần mềm quản lý Gara Ô tô, Xe máy, Bán Hàng phụ tùng](#)

- [Phần mềm quản lý bán hàng vật liệu xây dựng, trang trí nội thất](#)
- [Phần mềm bán hàng trả góp](#)

## II. THỎA THUẬN HỢP TÁC

### ĐIỀU 1. NỘI DUNG HỢP TÁC

TÍN NGHỆ đồng ý giao cho Đại lý/Cộng tác viên giới thiệu và cung cấp phần mềm của Tín Nghệ (gọi chung là phần mềm), các công việc bao gồm:

- Tìm kiếm khách hàng, liên hệ giới thiệu sản phẩm, tư vấn cho khách hàng để lựa chọn sản phẩm phần mềm Tín Nghệ.

- Hướng dẫn khách hàng thủ tục đăng ký mua và sử dụng phần mềm Tín Nghệ với những chính sách hoa hồng hấp dẫn theo 4 cấp độ sau:

- GIỚI THIỆU + THUYẾT PHỤC - CẤP 1:** Thông tin KHÁCH HÀNG, SĐT, ĐỊA CHỈ cho chúng tôi => Chúng tôi sẽ liên hệ để tư vấn về phần mềm cũng như là triển khai toàn bộ phần mềm, khi đó bạn sẽ được HOA HỒNG 5% - 10% giá trị HĐ.
- GIỚI THIỆU + THUYẾT PHỤC + KÝ HỢP ĐỒNG - CẤP 2:** Khi khách hàng ký hợp đồng và sử dụng phần mềm sẽ được HOA HỒNG 20% - 25% giá trị HĐ.
- THUYẾT PHỤC + KÝ HỢP ĐỒNG + CÀI ĐẶT + HƯỚNG DẪN - CẤP 3:** Khách hàng ký hợp đồng và triển khai cài đặt, hướng dẫn sử dụng phần mềm sẽ được HOA HỒNG 25% - 40% giá trị HĐ.
- THUYẾT PHỤC + KÝ HỢP ĐỒNG + CÀI ĐẶT + HƯỚNG DẪN + HỖ TRỢ VẬN HÀNH - CẤP 4 (ĐỐI TÁC):** Thoản thuận

### ĐIỀU 2: ĐỐI TƯỢNG THAM GIA

Các cá nhân, tổ chức, doanh nghiệp kinh doanh bất kỳ lĩnh vực ngành nghề nào trên toàn quốc với mong muốn hợp tác. Phân làm 3 loại đối tượng chính của chương trình:

- **Cộng tác viên** kinh doanh phần mềm (áp dụng ở mức **CẤP 1, 2**)
- **Đại lý** kinh doanh, triển khai phần mềm (áp dụng ở mức **CẤP 2, 3**)
- **Đối tác** kinh doanh, triển khai phần mềm, hỗ trợ sử dụng lâu dài khách hàng (**CẤP 4**)

## **ĐIỀU 3. QUYỀN LỢI VÀ TRÁCH NHIỆM CỦA TÍN NGHỆ**

### **3.1 Quyền lợi của TÍN NGHỆ**

- Được thu 100% giá trị đơn hàng khách hàng đăng ký mua thông qua cộng tác viên giới thiệu, tư vấn và hỗ trợ triển khai.
- TÍN NGHỆ có quyền thay đổi mọi nội dung liên quan đến các điều khoản được nêu tại thỏa thuận này mà không cần sự đồng ý của Đại lý/Cộng tác viên.

### **3.2 Trách nhiệm của TÍN NGHỆ**

- Tư vấn hỗ trợ để Đại lý/Cộng tác viên hiểu về sản phẩm và cách thức bán phần mềm. Cung cấp cho Đại lý/Cộng tác viên các thông tin giới thiệu và hướng dẫn sử dụng tại website [tinnghe.com](http://tinnghe.com)
- Thực hiện các hoạt động marketing quảng cáo để giới thiệu sản phẩm phần mềm.
- Cập nhật thông tin về giá cả, thông tin về sản phẩm/dịch vụ, chính sách của Tín Nghệ cho Đại lý/Cộng tác viên.
- Hỗ trợ, đào tạo và cung cấp tài liệu sản phẩm/dịch vụ cho Đại lý/Cộng tác viên.
- Thu tiền và cấp quyền sử dụng/bản quyền phần mềm, xuất hóa đơn GTGT cho khách.
- Thanh toán đầy đủ, đúng hạn khoản hoa hồng cho Đại lý/Cộng tác viên.

## **ĐIỀU 4. HOA HỒNG VÀ TRÁCH NHIỆM ĐẠI LÝ/CỘNG TÁC VIÊN**

### **4.1 Hoa hồng của Đại lý/Cộng tác viên**

- Đại lý/Cộng tác viên được hưởng mức hoa hồng giới thiệu khách hàng (áp dụng theo 4 cấp độ bên trên) sau khi trừ đi các khoản giảm giá (nếu có).
- Điều kiện để Đại lý/Cộng tác viên hưởng hoa hồng là Đơn hàng/Hợp đồng đặt mua phải kèm theo thông tin giới thiệu của Đại lý/Cộng tác viên và đã được thanh toán 100% giá trị.

- Đại lý/Cộng tác viên không được hưởng hoa hồng trong trường hợp giới thiệu cho chính đơn vị Đại lý/Cộng tác viên đang công tác.

#### **4.2 Trách nhiệm Đại lý/Cộng tác viên**

- Tìm hiểu kỹ càng thông tin, nghiệp vụ sản phẩm phần mềm của công ty cung cấp.
- Tư vấn, hỗ trợ cài đặt, hướng dẫn khách hàng sử dụng phần mềm.
- Tuân thủ các chính sách, chế độ bảo hành - bảo trì phần mềm của Tín Nghệ đối với khách hàng đầu cuối.

### **ĐIỀU 5. ĐỐI SOÁT VÀ THANH TOÁN HOA HỒNG ĐẠI LÝ/CỘNG TÁC VIÊN**

#### **5.1 Đối soát hoa hồng cộng tác viên**

- Sau khi khách hàng thanh toán 100% giá trị hợp đồng/đơn hàng, TÍN NGHỆ gửi đề nghị đến Đại lý/Cộng tác viên để xác nhận hoa hồng.
- Sau khi Đại lý/Cộng tác viên phản hồi xác nhận hoa hồng được hưởng, Tín Nghệ sẽ thanh toán hoa hồng chậm nhất trong vòng 3 ngày sau đó.

#### **5.2 Thông Tin thanh toán hoa hồng Đại lý/cộng tác viên**

Khi thanh toán hoa hồng Đại lý/Cộng tác viên cập nhật đầy đủ các thông tin hồ sơ cộng tác viên, bao gồm:

- Thông tin chung: Họ và tên, ngày tháng năm sinh, giới tính, Căn cước công dân/hộ chiếu, mã số thuế cá nhân, địa chỉ, số điện thoại, email.
- Thông tin tài khoản ngân hàng: Chủ tài khoản, số tài khoản, chi nhánh mở tài khoản.

## ĐIỀU 6. ĐIỀU KHOẢN THI HÀNH

- Trong quá trình thực hiện thỏa thuận nếu có vấn đề gì phát sinh, hai Bên cùng bàn bạc, thống nhất và ký kết văn bản bổ sung. Văn bản bổ sung này là phần không thể tách rời của thỏa thuận.
- Trong trường hợp hai Bên xảy ra tranh chấp và không thể tự giải quyết được thì cùng đưa ra Tòa án có thẩm quyền trên địa bàn để giải quyết. Phán quyết của Tòa án là phán quyết cuối cùng mà hai bên bắt buộc phải tuân thủ.

CÁC CÂU HỎI KHÁC ?

## CÔNG TY TNHH TIN HỌC TÍN NGHỆ

Liên hệ : **Đào Minh Triệu**

Điện thoại : **0979.708.108** - 0972.152.695 (Zalo -Viber)

Email : [daominhtrieu@gmail.com](mailto:daominhtrieu@gmail.com)

Website : <http://tinnghe.com>

Địa chỉ : 115 Đường 78A4 Nguyễn Chí Thanh, Kp. Long Kim, P. Long Thành Trung, Tx.

Hòa Thành, Tỉnh Tây Ninh

Skype : daominhtrieu\_tn

# TRÂN TRỌNG CẢM ƠN !